

**PRIX AEF Docteurs-Entrepreneurs**  
**« Quand les docteurs créent de la valeur »**  
*Edition 2016- Fiche synthétique*

**Porteur de projet (nom, prénom, titre/fonction) : PERRIN David, docteur**

**Intitulé du projet : Aide au planning préopératoire de la chirurgie endovasculaire**

**Acronyme : PrediSurge**

**Thématique : Santé**

**Secteur(s) d'activité cible(s) : Santé, numérique**



**Parcours (mini cv, 5 lignes, italique)**

**Etudiant entrepreneur, Pépite BEELYS (2015 / 2016)**

**Doctorat en Mécanique et Ingénierie, Ecole des Mines de Saint-Etienne (2015)**

**Ingénieur de l'Ecole Centrale Lille, spécialité mécanique (2012)**

**Master recherche, Mécanique et Ingénierie (2012)**

**Projet (3 /4 lignes maximum par question) :**

1. Description succincte du projet et son originalité : *quelles valeur ajoutée de l'offre proposée ? quelles solutions apporte-t-elle ?*

Ce projet propose une validation du choix et du dimensionnement de l'endoprothèse lors du planning préopératoire de la chirurgie endovasculaire. Son but est d'assister le praticien hospitalier dans sa décision, afin d'adapter au mieux l'endoprothèse aux spécificités morphologiques du patient et de fiabiliser l'intervention en anticipant de potentielles complications post-opératoires.

2. Positionnement de l'innovation sur le marché : *quels marchés ? quels clients ? quels avantages concurrentiels ?*

Le projet se positionne sur le marché des endoprothèse vasculaires. Les clients envisagés sont les hôpitaux et les fabricants d'endoprothèse, les utilisateurs étant les praticiens hospitaliers. Les avantages concurrentiels sont la technologie prédictive et les relations établies avec l'ensemble des types d'acteurs du secteur.

3. Quelle stratégie de développement à moyen terme ?

La stratégie à moyen terme est de proposer à des établissements hospitaliers, à fort volume de chirurgies endovasculaires, de tester le logiciel pour le valider à grande échelle et faire sa promotion. Simultanément, des partenaires commerciaux (logiciels de sizing, fabricant de prothese), déjà implantés sur le secteur, seront recherchés pour diffuser et vendre le logiciel.

4. Quelles structures d'accompagnement aujourd'hui ?

Ce projet a été accepté au sein de l'espace entrepreneuriat de l'Ecole des Mines de Saint-Etienne et à la SATT de Lyon Saint-Etienne, Pulsalys. Il bénéficie de plus de l'accompagnement de la métropole de Saint-Etienne, grâce au dispositif MIND (Métropole Innovation Design).